



製造部 副本部長
兼 第二工事事務部 部長
ふかみ えいじ

深見 英司

小澤製作所の強みはズバリ！「スピード」

当社の強みは一言で言うと「スピード」です。案件発生から受注までにかかる期間と、施工期間が他社よりも短くなっています。スピード力からは工期の短縮につながり、コストダウンにつながります。お客様にとっても、工場の操業停止期間が短くなり、メリットにもつながります。

スピードと柔軟さで勝負

当社は小規模であることを生かし、案件発生から、設計→積算→見積→工程表提出→施工までをワンストップで行っています。また各担当の距離が近く、お客様の個別の要望にも、柔軟に対応できるような体制ができています。これは小規模ならではの強みです。

スピード

小澤
製作所

小澤製作所の「対応力」

お客様の「こんなことができないか」を、具現化していくことです。現状を丁寧にヒヤリングと視察で把握し、それが実現可能かの判断、法規的な確認、設計、施工までを当社で全部行います。

今も生きる現場での経験

お客様からは本当にざっくりとした話があることもありますが、手動から自動化の案件が多くあり、あらゆる観点から実現可能かどうかは、私が判断することもあります。入社して1年半は現場で職人をし、その後は3年ほど施工管理に携わりました。判断する際には、その頃の現場経験が今も生きています。



営業部部長代理
兼 第一工事事務部 マネージャー
にし しんぺい

西 真平

対応力

の強み

「チカラをカタチ」にする
技術者集団、小澤製作所。

ワン
ストップ

「こんなもの作れる？」を実現したこと

お客様の期待以上の成果

「生産上、発生する廃棄せざるを得ない排水の量を減らしたい」というお悩み案件がありました。今回は、容器の中の温度による問題だったため、チラーユニットという装置を使い温度管理し、廃棄せざるを得ない排水の量と回数を減少させました。また、電気制御をもってフローを自動化させたことで、お客様の期待以上のことができたと思います。

対応力がもたらすもの

当社は、設計から施工まで自社で全てを賄い、スピード力を上げワンストップ体制を実現しています。通常は、メーカー、施工業者、電気制御の専門業者と、3、4社に依頼してやっとならざるを得ないことを、当社だけで実現することができます。分離発注にならず費用対効果も高い、さらに個別の注文にも柔軟に対応できる、とお客様にとってはいいことづくしだと思います。これからも選ばれ続ける会社でありたいと願います。

スピード力が活かされたエピソード

半年の工期を半分に短縮！

2021年の11月、他社で半年かかると言われ、「なんとかしてほしい」と持ちこまれた案件がありました。11月末に受注、2022年1月に施行開始、2月末に試運転し、3月に終了しました。つまり、半年の工事を半分に短縮したことになります。設計から製造、据え付けまでを全部請け負ったので、マンパワーも必要で、それなりに大変でしたが、感謝の言葉をかけてもらうことができ、また、次の案件にもつながりました。

スピードがもたらすもの

まず、スピード力があることで、コスト削減ができます。そして、工程に余裕ができ、品質の確保、原価の管理、安全対策など、必要とされることに十分取り組めるようになります。スピード力から副次的に生まれる多くのメリットがお客様に選ばれる理由です。



第一工事事務部 部長
まえの たくや

前野 拓也

小澤製作所の「ワンストップ」体制

当社の「ワンストップ」とは、自社で設計から工事までできる体制のことを表します。設計は澤井社長と竹村マネージャー。案件が出るとすぐ現地確認し、設計。もしくは、設計が必要ない案件では、工事監督が現地確認し、河和事業所にいる20人前後の常駐部隊で製作から取り付け、又は保全工事を行います。大手なら、間にいろいろな会社や人を挟むので時間も工程もかかることを、社内にて、一気通貫でできるので、時間も手間も省けることが「ワンストップ」の強みです。

ワンストップがお客様に喜ばれる秘訣

河和事業所では、常駐部隊の1割をいつでも動けるようにし、資材や部品の在庫を揃え、早急の修理案件があっても、いつでも対応できる体制を整えています。備えがあることに加え、職人さんも、配管工や電気などオールマイティに熟せる方が多く、お客様に重宝されています。

「ワンストップ」を生かしている現場

備えることで、Win-Winの関係に！

主要な取引先が近くにあり、搬送機器や攪拌器など、工場内の半数の設備に小澤製作所の製品を使ってもらっています。その製品に必要な部品を在庫として常備し、壊れたらすぐに修理に行けるようにしています。お客様にとっては生産をすぐに再開できますし、当社は修理案件を短納期にて工事を完了できるので、お互いにWin-Winの関係を築けています。

会社の魅力

大公開!

会社の好きなところは？

福利厚生が手厚いところです。例えば、健康面。具合が悪い期間が続くと、普段の健康診断とは別の検診や人間ドッグを会社持ちで行かせていただけます。病気を早期発見するために、別機関の検査を紹介してくれるのです。私も2019年にこの制度を利用し、他の病院を受診しました。周りからも制度を使ったと聞くことが多く、充実したサポートに感謝でいっぱいです。

小澤製作所の魅力

少数精鋭で、日々新たな仕事に挑戦できるので、たくさん経験を積めることだと思います。無論、大変なこともあります。その分自分のプラスになるでしょう。私も仕事を通して腹が据わり、不測の事態にも冷静に対応できるようになったと思います。また、自由度が高いことも魅力。裁量を持って仕事ができるので、のびのびと自分のやりたいように進めています。



小澤製作所
第一工事部
設計部
マネージャー
たけむら ゆうき
竹村 幸起さん

イメージや評判だけでなく、社員の声も聞かないと、会社の魅力はわからないもの。そこで、実際に、弊社で働くお二人にお話を聞きました！



いずみパーキング
新栄営業所
なす たいせい
奈須 大成さん

会社の好きなところは？

この会社は駐車場のサブリースがメインです。私は以前まで別の業態の駐車場の仕事をしていたので、サブリースは未経験でした。しかし、周囲の人たちから丁寧に教えていただいて、現在はある程度理解できるようになりました。また、以前の職場で行っていた「工事期間中の短期駐車場の手配」という仕事を自由にやらせていただいています。このように前職の経験もしっかりと活かすことができているという点は、とてもありがたいと感じています。そのおかげで、前職のときにお付き合いのあったお客様とも再び関わりを持つことができている。

入社してよかったと思うこと

やはり、前職の経験を活かせることや、それを柔軟に受け入れてくれる会社の環境には感謝しています。また入社したことで、今まで経験のなかった個人のお客様とやり取りすることも増えたのですが、その大変さや、やりがいを感じられていることは良かったと思います。



キーワード

「縁」

〜本・縁・愛〜

「お客様の縁を大切に」

お客様との縁を大切にしているいずみパーキング。そこに込められた想いを西山さんに語っていただきました。「ご縁」を繋ぎ、オーナー様に寄り添うことは……。



お客様との縁で大切にしていること

サブリースを1台から

オーナー様にとって一番良いプランを考え、寄り添うことです。例えば、大手企業をご提案できない物件のサブリースもご提案していることは大きく異なる点だと思います。一般的にサブリースでは1台からのご契約は極稀です。費用対効果と率の部分でパフォーマンスが少ないからです。しかし、当社では「1台だけが空いている」というケースでも、サブリースのご提案が可能です。リスクはありますが、駐車場業界ではまだまだ新参者である当社は、オーナー様と繋がることに意味があると考えているからです。オーナー様に寄り添ったご提案をさせていただき、ご納得をさせていただき、受託すること。ここにお客様第一主義の当社のキーワード「縁」が込められていると思っています。



いずみパーキング
新栄営業所
現場統括マネージャー
にしやま ゆうま
西山 雄真さん

BRICKYARD

Recommended

「お子様向けの撮影用の備品をご紹介します！」

すっかり春の陽気で気持ちの良い気候になりましたが、皆様お変わりなくお過ごしでしょうか。



Monthly SELECTION

今回ご案内させていただきますのは、BRICKYARDにあるお子様向けの撮影用の備品になります。

大阪のtruck furnitureや、名古屋のアンティークショップで出会った物になります。小さなチェアは、スタジオ内にある大きなグリーンのソファと同じデザインになります。撮影の際はお客様が主役になるので、そのサポートが出来るような物を。

Customer's Voice

先日も、お子様のバースデーフォトはBRICKYARDで撮りたい、と仰って下さっていたお客様にお越しいただき大変光栄に思います。お子様の記念写真でも、BRICKYARDをご利用頂けたら嬉しいです。



かやま さえき
文章：BRICKYARD 香山 季享さん